



WILLKOMMEN BEI HB PROTECTIVE WEAR!

Als Marktführer für die Konfektion hochwertiger Schutzbekleidung sind wir seit mehr als 70 Jahren eine Institution auf dem Markt. Eine klare Orientierung an den Kundenwünschen ist unser tägliches Geschäft. Wir erarbeiten Lösungen für gefährvolle Arbeitsplätze und setzen dabei auf die Werte Kompetenz, Qualität und Innovation.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine/n:

KEY ACCOUNT MANAGER / SOLUTION MANAGER (m/w/d)

DACH-Region

IHRE AUFGABEN

- Akquise, intensive Beratung und Betreuung der Kunden, Interessenten und Vertriebspartner
- Kundenbearbeitung und Kundenpflege
- Durchführung von Kundens Schulungen und Trainings- sowie Fachvorträgen
- Marktbeobachtung
- Analyse und Bewertung bestehender und neuer Märkte, Produkte, Kunden und Vertriebswege
- Besuche von Messen und Ausstellungen
- Teilnahme an Aus- und Fortbildungsveranstaltungen
- Prioritätensetzung und Kostenbewusstsein in der Aufgabenbearbeitung inkl. Selbständiger Reise- und Besuchsplanung

IHRE QUALIFIKATIONEN

- Sie haben nachweislich fundierte Erfahrungen im Vertrieb erklärungsbedürftiger textiler Produkte oder textiler Dienstleistungen
- Eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Sie sind sicher im Umgang mit den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Sie sind es gewohnt selbständig zu arbeiten, sind zuverlässig, kontaktstark und ein echter Teamplayer
- Verbindliches Auftreten und Engagement durch eine klare Priorisierung Ihrer Ziele
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

DAS BIETEN WIR

- Ein dynamisches, schnell wachsendes und erfolgreiches Familienunternehmen
- Eine starke Marke und eine Unternehmensphilosophie mit hohem Wertebewusstsein
- Ein vielseitiges Aufgabenfeld mit dem Freiraum, eigene Ideen umzusetzen
- Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung

INTERESSIERT? DANN SENDEN SIE IHRE BEWERBUNGSUNTERLAGEN AN:

HB Protective Wear GmbH & Co. KG · Maischeider Straße 19 · 56584 Thalhausen
bewerbung@hb-online.com